



Offre d'emploi

Date de l'offre : 11/01/2018

Référence de l'offre : 18TD-003CDI

COMMERCIAL SECTEUR NORD

Entité : Telenco Distribution

Lieu de travail : Moirans (38)

Type d'offre : CDI

Description de l'entreprise et du service :

Concepteur, fabricant et distributeur de matériel pour réseaux de télécommunications cuivre et optique, le Groupe Telenco développe depuis plus de 15 ans une offre complète et innovante de produits et de services. Leader reconnu sur les marchés nationaux et internationaux, nous œuvrons pour apporter à nos clients une valeur ajoutée sans cesse renouvelée. Professionnalisme et esprit d'équipe, qualité et innovation, responsabilité sont les valeurs que nous partageons.

Afin d'accompagner la très forte croissance de notre société de distribution de matériel et outillage pour réseaux télécoms, Telenco Distribution, nous recherchons, un Commercial sur le secteur Nord de la France (H-F) en CDI idéalement basé à Lille.

Description du poste

Rattaché(e) au Chef des ventes Nord-Est, et au sein d'une équipe commerciale composée de 15 personnes, vous êtes en charge de développer les ventes de matériel passif pour le déploiement des réseaux de télécommunication fibre optique, d'équipement du technicien (outillage et consommable) et d'appareil de mesure, instrumentation (LAN, FTTH ...) sur votre secteur.

Votre clientèle est constituée de divers interlocuteurs (grands groupes, collectivités, PME) à qui vous proposez une offre de solutions techniques, parfois complexes, en cycle long.

Afin de développer au mieux votre secteur, vous travaillez à la fois sur le développement du portefeuille existant (clients actifs et/ou inactifs), puis sur une démarche de prospection active afin d'identifier de nouvelles opportunités d'affaires. Vous êtes appuyé (e) par 2 personnes du back office basées au siège, pour la réalisation des dossiers d'appels d'offre, de devis et relances, et pour l'enregistrement et le suivi des commandes.



Offre d'emploi

Profil recherché :

Minimum Bac+2 vente, vous avez une première expérience dans le domaine, en vente de produits techniques en B to B.

Véritable développeur d'affaires, challenger, autonome, vous êtes capable de vous adapter à des interlocuteurs et environnements variés.

Vous avez envie de nouveau challenge ? Venez rejoindre une entreprise à taille humaine, positionnée sur un marché porteur, au sein d'une équipe dynamique, enthousiaste et solidaire, qui sait reconnaître la valeur ajoutée de ses collaborateurs !

Rémunération :

Le salaire sera à convenir en fonction de votre profil.

Contact :

Telenco
ZA de Valmorge
38430 MOIRANS

Fabienne Egeland
04 76 91 63 61

f.egeland@telenco.com