



Offre d'emploi

Date de l'offre : Décembre 2018

CONSEILLER COMMERCIAL AGENCE (H/F)

Entité : Telenco distribution

Lieu de travail : Nanterre (92)

Type d'offre : CDI

Description de l'entreprise et du service :

Telenco, créée en 1999, conçoit, produit et commercialise du matériel pour réseaux de télécommunications sur les marchés nationaux et internationaux. Portée par une forte dynamique du marché et une croissance soutenue des réseaux fibre optique, l'entreprise a connu un essor rapide et une diversification de ses activités devenant ainsi un groupe solide de son secteur. Tournés vers l'avenir, en recherche constante d'innovation, ses 250 collaborateurs contribuent quotidiennement à son succès.

Partenaire privilégié des opérateurs télécoms et de leurs sous-traitants à travers notre filiale Telenco distribution, nous avons su asseoir notre présence sur le territoire national et devenir un acteur reconnu dans le domaine de la distribution spécialisée de matériels de réseaux de télécommunication et d'équipement du technicien.

Afin d'accompagner son développement, nous recherchons un(e) Conseiller(ère) Commercial(e) en CDI pour notre agence basé(e) à Nanterre (92).

Vous rêvez d'intégrer une entreprise jeune, dynamique et collaborative ? Rejoignez-nous pour écrire une nouvelle page de l'histoire Telenco !

Description du poste

Rattaché(e) à la direction commerciale, vos principales missions seront les suivantes :

- Développer les ventes, notamment auprès des clients actuels et potentiels de l'agence ;



Offre d'emploi

- Conseiller et orienter les clients de l'agence jusqu'à la commande et assurer le suivi des paiements ;
- Garder le contact permanent avec les clients de l'agence existants et leur apporter une assistance technique et commerciale régulière concernant notamment l'évolution de la gamme des produits ;
- Assurer le suivi des ventes auprès des clients l'agence et informer le responsable commercial du secteur et les services concernés de ce suivi et notamment des problèmes techniques ou de services que les clients de l'agence pourraient rencontrer.
- Recueillir avec le plus grand soin les renseignements qui lui seront communiqués par les clients de l'agence concernant notamment les conditions proposées par la concurrence et les transmettre aux services concernés et au responsable commercial du secteur.
- Assurer la gestion du stock, le réapprovisionnement en fonction des ventes, des besoins exprimés par les clients et des informations remontés par le responsable commercial du Secteur
- Participer aux opérations : de déchargement, de réception , de rangement du stock, de préparation des commandes, d'expédition et d'entretien du site.
- Prendre les commandes conformément aux prix et conditions générales de vente établies et ne consentir des conditions particulières qu'avec l'accord préalable du responsable commercial du secteur sur ces conditions ; veiller en permanence à respecter la stratégie commerciale de la Société.

Profil recherché :

De formation commerciale, vous disposez d'une expérience d'au moins 2 ans de vente sédentaire idéalement dans le secteur du matériel électrique ou des télécommunications. Animé(e) par le sens du service client, vous alliez rigueur, organisation et goût de la vente. Vous aimez relever les challenges et vous inscrire une véritable dynamique d'équipe.

Rémunération :

Le salaire sera à convenir en fonction de votre profil.

Contact :

Telenco

ZA de Valmorge

38430 MOIRANS

Fabienne Egeland

04 76 91 63 61

f.egeland@telenco.com