



Offre d'emploi

RESPONSABLE COMMERCIAL ALLEMAGNE ET EUROPE DE L'EST

Entité : Telenco networks

Lieu de travail : Moirans (38)

Type d'offre : CDI

Description de l'entreprise et du service :

Vous souhaitez évoluer dans un environnement collaboratif, dynamique et résolument humain ? Telenco est l'entreprise qu'il vous faut !

Telenco, c'est 20 ans d'histoire et une croissance à 2 chiffres de son activité depuis sa création. Notre métier est de concevoir, produire et commercialiser du matériel pour infrastructures de réseaux de télécommunications sur les marchés nationaux et internationaux.

Partenaire privilégié des opérateurs télécoms et de leurs sous-traitants, nous sommes un acteur reconnu et incontournable dans le domaine des technologies FTTH et de la distribution spécialisée Telecom.

Telenco, c'est surtout 250 collaborateurs tournés vers l'avenir et en recherche constante d'innovation qui contribuent quotidiennement à notre succès.

Vous êtes Responsable Commercial(e) de Zone Export ? Nous recrutons en CDI pour notre société Telenco networks basée à Moirans (38). Rejoignez-nous pour participer à l'aventure !

Description du poste

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous êtes chargé(e) de l'animation et du développement commercial sur votre zone tout en étant garant de la politique commerciale et marketing de l'entreprise.

A ce titre vous :

- Proposez la stratégie commerciale de votre zone et définissez un plan de développement commercial avec des objectifs validés par la Direction pour l'ensemble de nos produits,



Offre d'emploi

- Développez une véritable relation de partenariat avec vos clients et animez le réseau de distribution de la zone pour fidéliser et développer votre portefeuille.
- Identifiez les interlocuteurs clés sur chaque pays et prospectez de nouveaux clients.
- Assurez la prescription technique sur une large gamme de produits en formulant une offre technique et commerciale cohérente, en étroite collaboration avec le service Marketing.
- Négociez des accords commerciaux, auprès des différents distributeurs et marchés.
- Effectuez un suivi et un reporting des éléments essentiels de l'activité
- Effectuez une veille concurrentielle sur les tendances et attentes des marchés
- Participez aux salons internationaux liés à votre activité
- Gérez ses différents budgets dans le respect des objectifs définis

Profil recherché :

De formation supérieure commerciale type Ecole de commerce ou technique , vous disposez d'une expérience d'au moins 3 ans de vente à l'export dans le domaine du matériel électrique ou des télécommunications. Vous avez des aptitudes techniques indéniables, maîtrisez l'anglais et l'allemand et avez une bonne connaissance de la zone ; parler russe ou polonais serait un atout indéniable.

Développeur et animateur, vous avez la culture du résultat et êtes reconnu(e) pour votre capacité à négocier. Autonome dans le pilotage de votre activité, vous faites preuve d'un excellent relationnel et aimez le travail en équipe.

Rémunération :

Le salaire sera à convenir en fonction de votre profil.

Contact :

Telenco
ZA de Valmorge
38430 MOIRANS

Fabienne Egeland
04 76 91 63 61
f.egeland@telenco.com